



## חולץ פקקים ומאיץ הצלחות / בני מרגליות



אני מזמין את הנהלת הארגון שלכם למסע צמיחה ארגוני אינטנסיבי בן שעתיים  
ב'חולץ הפקקים ומאיץ ההצלחות'

### מה קורה בחולץ הארגוני?

- זו סדנת משחק הצעות ארגוני (בקרב הנוכחים) הפועל בשלבים ומסייע ליצור תוך כשעתיים פיצוח לאתגר בו אתם מעוניינים ליצור התקדמות.
- המשחק מתחיל בהגדרת האתגר בו רוצים ליצור פריצת דרך, הצגת המצב הנוכחי ודיוק השאיפה הארגונית, וכן - מיקוד קונקרטי - עם מה רוצים לצאת (ת'כלס ביד) מהמפגש בסיום השעתיים.
- משם מתחיל רצף שלבי משחק הצעות אינטנסיבי (בקבוצות משנה ובמליאה) על גבי מפת צעדים מוגדרת - אותה מקבלים המשתתפים בסיום - ובה תיעוד רצף צעדי ההתקדמות והבחירות העיקריות שערכנו.
- משלב לשלב נוצרת הבנה מחודשת של האתגר הארגוני, הבשלה של המהלכים הנדרשים ליצירת צמיחה, והגדרת הצעדים המידיים ליציאה לדרך לשם התקדמות.
- במהלך המסע אנחנו הופכים לצוות משימה מגובש חדור שליחות ליצור פיצוח ופריצת דרך באתגר הארגוני שנבחר.
- אנחנו יוצאים מהמפגש עם התחדשות, בהירות, סדר פנימי וקולקטיבי, ובחירת נתיב התקדמות שלא היה זמין לנו שעתיים לפניכן. רוכשים היכרות עם כלי פורץ דרך ומחזקים את הצוותיות, המסוגלות וכישורי יצירת הזדמנויות.

## מהם השלבים?

- א.** שיחת טלפון מקדימה בה המנכ"ל (או האחראי על האתגר אותו מעוניינים לקדם) מציג לי את האתגר, המצב הנוכחי והשאיפות הארגוניות. יוצרים בהירות לגבי מהלך ההתרחשות במהלך השעתיים של 'חולץ פקקים ומאיץ הצלחות' ומבינים מהיכן נתחיל, מה יקרה בדרך ועם מה נצא מהמפגש. בשיחה אני גם שני מונחים מרכזיים בעשייתנו: מרחב צמיחה מתעדכן ומרחב יצירה מיידית.
- ב.** סדנת החולץ המתוארת מעלה.
- ג.** בסיומה – אנחנו עורכים שיחת דיוק תוצרי הסדנה עם מוביל האתגר – כך שתיווצר התקדמות בפועל.
- ד.** שיחת FOLLOW UP לאחר כעשרה ימים עם המוביל. לתרגום ההתחלות לתוצרים ממוקדי מטרה.

## כמה מילים עלי:

בני מרגליות, יוצר 'חולץ הפקקים ומאיץ ההצלחות', מומחה לחירום וליצירת כלים פורצי דרך, מחבר רב המכר 'לאמן את הפרפר', הבאתי את האימון לפריצת דרך לחיל האוויר לפני 28 שנים כשהייתי בו יועץ ארגוני. מאז אני מכשיר מאמנים ומאמן לפריצת דרך. אני מסייע לחברות ולבעלי עסקים שמעוניינים בפריצת דרך תוך שעתיים ובצמיחה של מאות אחוזים בשנה.

אשמח ליצור ביחד,

בני מרגליות 055-9195633  
[info@bennymargalio.com](mailto:info@bennymargalio.com)